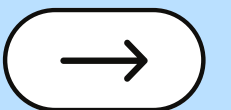
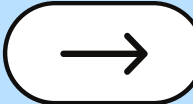




CRM MELVIN

Proposition de projet CRM évolutif





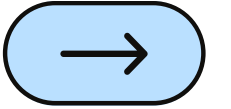
Un CRM est un logiciel de gestion de la relation client auto-hébergé qui convient parfaitement à presque toutes les entreprises, les pigistes ou de nombreuses autres utilisations. Avec son design épuré et moderne, notre CRM pourra vous aider à paraître plus professionnel pour vos clients et à améliorer les performances de votre entreprise en même temps.

La gestion des clients est importante et le CRM vous aide de plusieurs manières:

Les fonctions principales

- Associez les tâches à de nombreuses fonctionnalités et restez organisé
- Créez des devis et des factures professionnels et de qualité.
- Suivez le temps passé sur les tâches et facturez vos clients.
- Gardez une trace des prospects en un seul endroit et suivez facilement leur progression.
- Utilisez la fonction de suivi des objectifs pour garder à l'esprit les objectifs de vente.
- Utilisez la fonction Contrats pour verrouiller les ventes actuelles et futures.
- Recevez des paiements de Paypal et Stripe dans différentes devises.
- Dossier multimédia séparé permettant aux membres du personnel non administrateurs de travailler dans le CRM et d'organiser leurs téléchargements et leurs fichiers.
- Suivi, rapports, notes, fichiers et bien d'autres fonctionnalités.

Les Fonctionnalités Premium



- 01** Système d'assistance puissant qui vous aide à suivre et à résoudre rapidement les problèmes via le système de tickets intégré et les rappels clients.

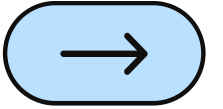
- 02** Augmentez la fidélisation de la clientèle grâce aux sondages intégrés.

- 03** Créez des factures récurrentes qui seront recrées automatiquement sans que vous leviez le petit doigt, en fonction de la période spécifiée pour la facture récurrente.

- 04** Configurez les rappels du personnel pour les membres du personnel avec la possibilité de notifier par e-mail. Des rappels sont disponibles pour les fonctionnalités importantes.

- 05** Chaque membre du personnel peut avoir son propre tableau de bord des tâches qui lui permettra d'organiser facilement son travail.

Les Fonctionnalités Premium



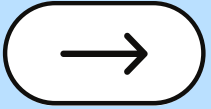
- 06** Google reCaptcha disponible pour la connexion administrateur, la connexion client et la zone d'enregistrement des clients.

- 07** Ajoutez des articles de la base de connaissances à partir de l'éditeur de texte. "Avez-vous trouvé cet article utile?" vote inclus dans la zone clients.

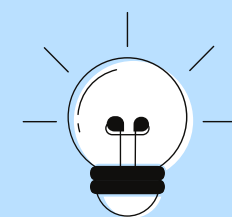
- 08** Rapport sur les dépenses et les ventes, Rapports par client, Sélecteur de date personnalisé . Tableau de bord journalier actif en temps réel.

- 09** Configurez des modèles de courrier électronique prédéfinis à partir de l'éditeur de texte. Fusionner les champs disponibles et les options multilingues disponibles.

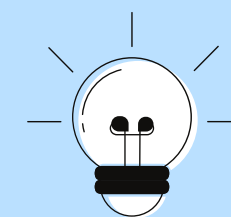
- 10** Suivez toutes les activités du personnel. Ajout de nouveaux éléments, création, suppression.



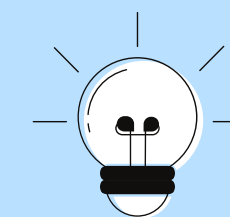
Rendez votre CRM encore plus puissant



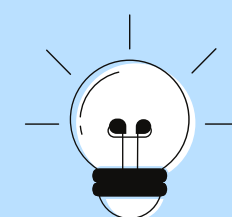
Gestion des stocks
de vos dépôts



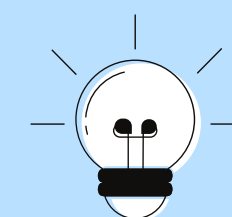
Connexion
Woocommerce



Synchroniser avec
Wordpress



Gestion des achats



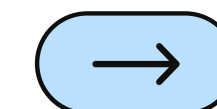
Gestion de RDV

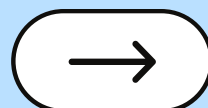


Encore plus de fonctionnalité ?

Détails des api*

- 1- Feuilles de présence et gestion des congés
- 2- Chat en temps réel
- 3- Programme de commission de vente
- 4- Module gestion de réunion avec Zoom
- 5- Personnalisation du CRM (Marque et couleur)
- 6- Module Journal des appels téléphonique
- 7- Gestion de feedback client
- 8- Module WhatsApp
- 9- Gestion des ressources humaines
- 10- Intégration Facebook Leads
- 11- Notifications personnalisées par SMS et e-mail
- 12- Module d'assistance tout en 1
- 13- Pushover - Notifications d'assistance instantanée
- 14- Gestion des actifs de l'entreprise





Vous en rêvez ? Nous l'avons fait

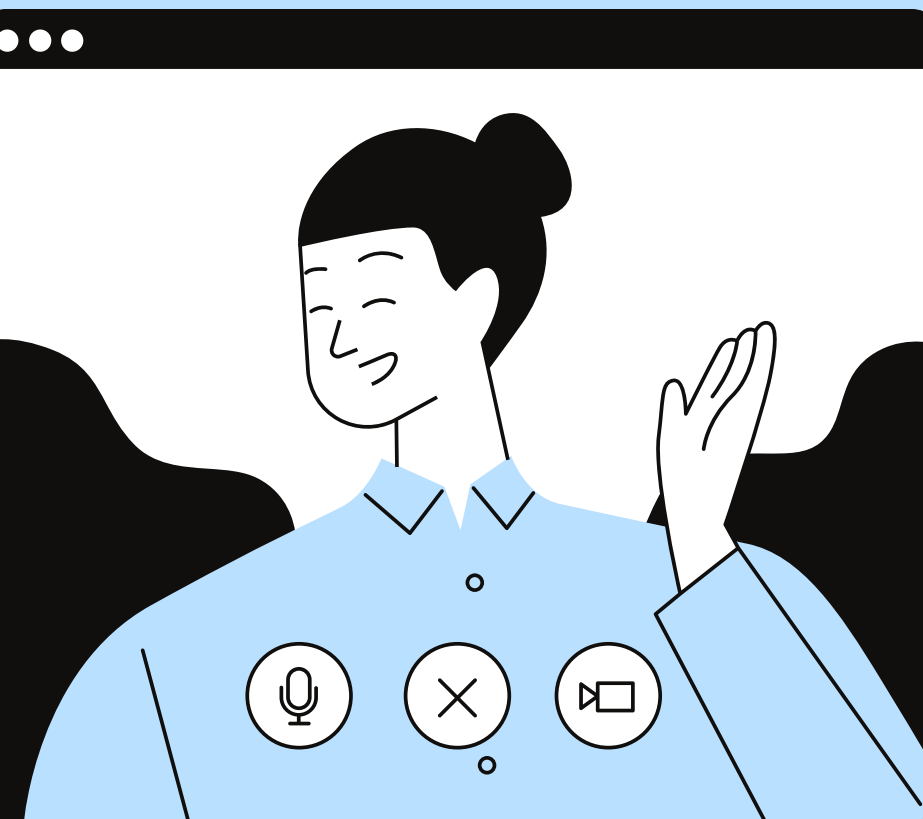
UNE APPLICATION CLIENT POUR VOTRE CRM

Fonctionnalités Assistance

Le client peut ajouter le ticket ,
peut afficher le ticket et
répondre à l'administrateur. Il
peut envoyer des pièces jointes

Gestion de profil

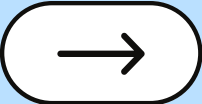
Le client peut afficher et
mettre à jour son profil
personnel ou de son entreprise
directement à partir
l'application



Gestion de facture

Le client peut afficher toutes
les factures , vérifier les
factures en attente et payées. Il
peut les télécharger.

Faites nous part de vos préférences..



<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="text"/>
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="text"/>





Contactez-nous pour un devis personnalisé

Email

info@wpultime.com

Site Web

<https://wpultime.com>

Téléphone

06 32 83 03 67

Votre CRM clé en main

599 €

Sans options
Tous nos prix sont en HT

OPTION 499 €

Ventes et gestion de
stock multi-canal
Magasin physique
Magasin en ligne
Dépôt

OPTION 299 € AU CHOIX

- 1 - Gestion des stocks dépôts
- 2 - Connexion Woocommerce
- 3 - Synchronisation Wordpress
- 4 - Vente magasin physique

OPTION 149 €

Toutes les api*
listées à la page 6 +
Personnalisation de
votre CRM à votre
marque et vos
couleurs

OPTION 199 € AU CHOIX

- 1 - Gestion des rendez-vous
- 2 - Gestion des achats
- 3 - Support et maintenance



APPLI MOBILE

ANDROID POUR LE MOMENT

3999 €

